



Seit 1980 machen wir in Innenräumen Dampf. Heute zählt die beam GmbH zu den innovativsten Anbietern ausgereifter Reinigungssysteme. Wir möchten unsere Kunden aber nicht nur mit tollen Produkten begeistern, sondern auch mit einem herausragenden Service, mit Freundlichkeit, Ehrlichkeit und dem gewissen Etwas.

Im Zuge des Ausbaus unserer Geschäftsbeziehungen suchen wir zeitnah für unseren **Verkaufsstandort in Witten** und für den Großraum **DORTMUND** einen:

KEY ACCOUNT MANAGER / VERTRIEBSMITARBEITER (M/W/D) FÜR INNOVATIVE DAMPFSaugSYSTEME MIT UVC

IHRE AUFGABEN:

- Verkauf unserer Dampfsauger für den Einsatz im Gewerbe- und Privatbereich
- Kompetente Kundenberatung zu unseren innovativen Dampfsaugern und „green cleaning“
- Aufbau des Verkaufsstandortes in Witten
- Neukundengewinnung sowie Betreuung der Key Account-Kunden und Übernahme von Trainings
- Konsequenter Ausbau unseres Vertriebsnetzes

IHR PROFIL:

- Sie haben eine kaufmännische oder technische Ausbildung und ausgeprägtes Interesse am Vertrieb von innovativen Produkten
- Sie sind ein „eingefleischter“ Verkaufsprofi und Vertrieb ist Ihre Leidenschaft
- Sie besitzen einen PKW-Führerschein
- Sie haben Spaß am Umgang mit Menschen und können begeistern
- Sie haben Freude am selbstorganisierten Arbeiten
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen
- Sie denken und arbeiten wie ein Unternehmer (m/w/d) und es ist Ihnen bewusst, dass Sie durch Ihr eigenes Engagement Ihr Einkommen direkt beeinflussen

beam GmbH

Illertalstraße 3 · 89281 Altenstadt
T. (+49)08337.74000 · F. -740010
E-Mail: info@beam.de
www.dampfsauger-beam.de

Geschäftsführung:
Robert Wiedemann, Marco Wiedemann
Registergericht: Amtsgericht Memmingen
HRB-Nr. 3208 · USt-IdNr. DE 130 841 913



Raiffeisenbank Altenstadt ·
(BLZ: 720 697 36) 41114 ·
BIC: GENODEF1BLT ·
DE18 7206 9736 0000 0411 14



IHRE VORTEILE:

- **Unbefristete** Festanstellung
- **Training:** ausführliche **Schulung** und Einarbeitung in die Produkte
- **Fortbildung:** Auf- und Ausbau Ihrer verkäuferischen Fähigkeiten durch einen erfahrenen Coach
- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Aufbau einer Vertriebsniederlassung mit Aussicht auf Leitungsfunktion
- **Firmenfahrzeug** sowie moderne Kommunikationsmittel (Smartphone, Laptop)
- **Innovative Produkte: Geräte** mit hohem Marktpotenzial und Alleinstellungsmerkmalen (UVC-zertifiziert)
- **Unbegrenzte Möglichkeiten:** Unsere Produkte sind **in allen Branchen** einsetzbar – Sie sind somit nicht eingeschränkt und einem erfolgreichen Verkauf sind keine Grenzen gesetzt

SIE HABEN INTERESSE?

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer **Gehaltsvorstellung** (Fixum + Provision) und Ihres frühestmöglichen **Eintrittstermins** per E-Mail an unsere beauftragte Personalagentur WOLF Personal-Management: **bewerbung@personal-ulm.de**.

beam GmbH

Illertalstraße 3 · 89281 Altenstadt
T. (+49)08337.74000 · F. -740010
E-Mail: info@beam.de
www.dampfsauger-beam.de

Geschäftsführung:
Robert Wiedemann, Marco Wiedemann
Registergericht: Amtsgericht Memmingen
HRB-Nr. 3208 · USt-IdNr. DE 130 841 913



Raiffeisenbank Altenstadt ·
(BLZ: 720 697 36) 41114 ·
BIC: GENODEF1BLT ·
DE18 7206 9736 0000 0411 14